

证券代码：002372

证券简称：伟星新材

浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-034

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	华宝基金：郑恺、吴心怡、董宇博；民生证券：李阳。
时间	2023年9月18日
地点	公司
上市公司接待人员姓名	谭梅等
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请公司介绍一下进入三季度以来的市场情况？</p> <p>答：进入2023年第三季度以来，市场改善并不明显，整体感觉仍然比较疲弱。</p> <p>2、请问公司市政工程业务收入下降较多，原因有哪些？</p> <p>答：今年公司市政工程业务收入下降的主要原因为：宏观经济较弱、实际在建工程项目较少等，导致市政工程业务的竞争进一步加剧；同时为保证市政工程业务高质量发展，公司也主动调整了部分风险较大、盈利较差的项目。</p> <p>3、请问公司产品的价格策略是否有调整？</p> <p>答：公司产品定价总体执行成本加成的原则，除了部分产品因原材料价格大幅下降做了一定调整外，零售类其他产品的价格体系总体保持稳定；工程类产品价格随行就市，按单定价。</p> <p>4、公司收购浙江可瑞楼宇科技有限公司，其目的与未来的规划？</p> <p>答：公司收购浙江可瑞，一方面其成熟的商业模式和产品矩阵优势有利于公司商业模式的转型升级；另一方面公司将出色的产品力、强大的渠道资源和深厚的管理积淀与浙江可瑞进行有效协同，能够为消费者提供更加系统完善的服务，进一步打开市场空间，从而推动公司持续健康快速发展。</p> <p>5、公司净水业务收入下降的原因以及后续应对措施？</p>

	<p>答：公司净水业务收入下降的原因主要在于去年中央机上市时做了较大规模的促销活动，渠道囤积了较多的产品，由于净水产品目前尚处于消费者教育阶段、且并不属于家装必需品，渠道实际销售去化较慢。今年，公司重点就产品系列完善、渠道赋能与组织架构等方面进行了优化调整，积极推动其健康快速发展。</p> <p>6、请问公司下半年的费用投入情况如何？</p> <p>答：由于目前公司仍处于转型升级的重要阶段，后续公司将持续加大新品类、新业务的拓展，进一步加强渠道建设和市场投入，因此公司下半年销售费用可能会持续增加。</p> <p>7、请问公司未来对各项业务的定位与规划？</p> <p>答：公司坚持“零售、工程双轮驱动”的发展战略，积极推动各业务板块的稳健发展。对于零售业务，公司希望其不断“做大做强”；对于工程业务，则希望其在控制风险的前提下，不断“做优做强”。</p> <p>8、下半年原材料价格对公司盈利情况的影响？</p> <p>答：去年原材料价格呈现“前高后低”的趋势，而目前的原材料价格跟去年同期相比差距不大，预计下半年原材料对于公司盈利的贡献不会有上半年那么明显。</p> <p>9、请问公司零售业务未来的努力方向？</p> <p>答：公司零售业务主要通过以下三个方面进行积极拓展：一是提市占率，通过渠道的扩张和完善不断提升市场占有率；二是扩品类，加大同心圆业务拓展力度，提升户均额；三是加快商业模式升级，进一步提升竞争力。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年9月18日