

证券代码：002372

证券简称：伟星新材

## 浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-021

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	招商证券：于泽群；南方基金：李锦文、袁立、余一鸣。
<b>时间</b>	2021年6月8日
<b>地点</b>	公司
<b>上市公司接待人员姓名</b>	谭梅等
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p>1、请问公司零售业务如何保持长期的发展潜力？</p> <p>答：主要通过提高市占率和扩品类来实现增长，一方面加大在空白、薄弱市场的拓展力度，增加网点密度，同时在成熟市场，加快渠道下沉，不断提升市场占有率；另一方面，加大力度推进同心圆战略的实施，加速防水、净水等新品类的市场拓展，提高户均额，从而保证公司零售业务持续稳健发展。</p> <p>2、请问公司零售业务的销售通道有哪些？</p> <p>答：目前公司零售业务的销售通道有家装公司、水电工工长、业主三条通道。</p> <p>3、请问塑料管道的行业增长态势？</p> <p>答：目前塑料管道行业保持稳健的增长态势，同时其应用领域不断向其他领域延伸，如油田、船舶、矿山、海洋等领域。</p> <p>4、请问公司的同心圆产品情况？</p> <p>答：同心圆产品主要包括两个层次：一是以PPR产品为核心的管道系列产品，包括排水管、电线护套管、地暖管等管材管件以及相关配件等；二是防水、净水等同渠道新产品。</p> <p>5、公司目前的户均额一般是多少及未来能扩大到多少？</p> <p>答：一般100平米的房屋，因房屋结构和设计不同，使用公司PPR管材管件大</p>

	<p>概需要 1000-2000 元。如果未来客户进行伟星全品类采购，户均额最高可达上万元。</p> <p>6、请问公司目前防水业务和净水业务的配套率如何？</p> <p>答：目前由于公司不同区域的市场成熟度不同，其防水业务和净水业务的配套率存在一定差异。</p> <p>7、请问公司华南市场的发展情况如何？</p> <p>答：公司目前在华南市场总体占有率较低，但局部市场拓展已实现突破。</p> <p>8、请问公司如何保证工程业务的现金流？</p> <p>答：公司非常重视对现金流的管理，会选择付款条件及时、风险较小、质地较好的客户和项目进行合作，推动公司工程业务良性快速发展。</p> <p>9、请问公司零售业务和工程业务的占比情况？</p> <p>答：公司 2020 年零售业务和工程业务销售收入占比大致为 62%和 38%左右。</p> <p>10、请问公司人才引进情况？</p> <p>答：公司非常重视人才的引进，运用上海、天津、重庆、西安等生产基地的区位优势，通过校招、社招、定向培养等方式，广泛招聘各类专业技术人才。</p> <p>11、请问公司在泰国布局生产基地的原因是什么？</p> <p>答：公司在泰国投建生产基地，主要原因为：一是公司产品在泰国市场拓展情况较好、占有率较高，市场基础较好；二是泰国制造在东南亚市场口碑好、认可度较高，切合公司高品质的品牌定位；三是积极把握“一带一路”建设项目带来的业务机会，促进公司在东南亚以及南亚市场更快的发展。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 6 月 8 日